Не важно в чьей собственности будет находиться предприятие, государственной или частной, если у него не будет продаж, не будет и производства. А продажи будут тогда, когда продавец сможет предложить самую низкую цену. Она возможна только при низких издержках.

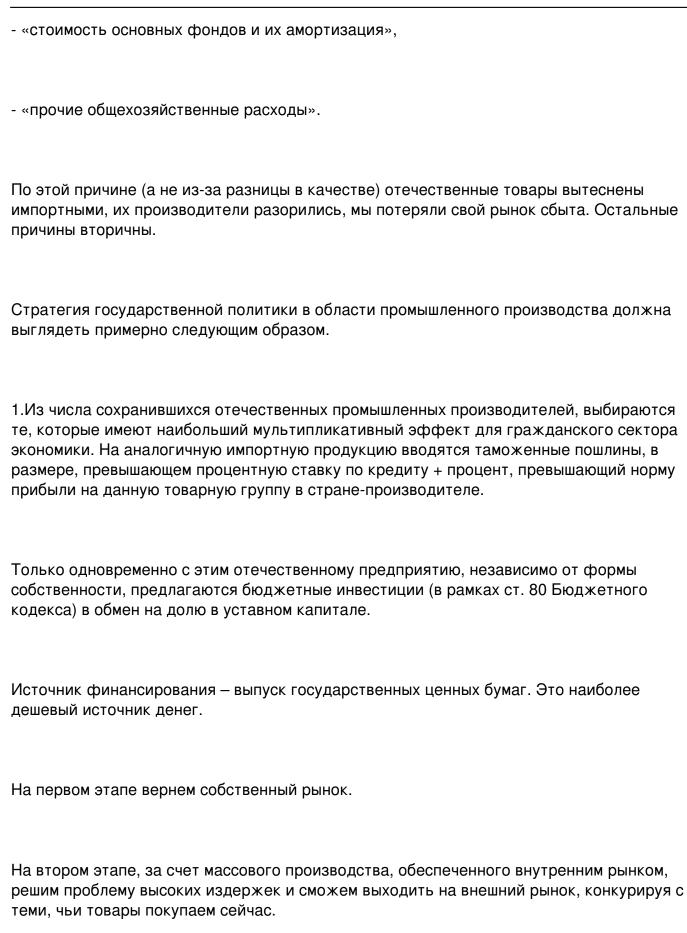


Разорение наших заводов и фабрик стало следствием высоких издержек производителей у нас в стране. Большая часть производителей в России не может конкурировать с иностранными почти по всем статьям себестоимости:

- «сырье и материалы»,
- «фонд оплаты труда»,
- «налоги и прочие отчисления»,

## КПРФ ЕАО

Автор: redaktor2 18.03.2016 00:00 -



## КПРФ ЕАО

Автор: redaktor2 18.03.2016 00:00 -

Учитывая изложенное, первейшей целью экономической политики должна стать защита внутреннего рынка. Для этого, во-первых, необходимо выйти из Всемирной торговой организации (ВТО).

Во-вторых, необходимо обеспечить норму прибыли промышленного производства в нашей стране выше, чем в стране-производителе аналогичной группы товаров.

Выполнение этих двух задач даст эффект выше, чем «улучшение инвестиционного климата».

Предлагаю любому сделать сравнительный анализ предлагаемых механизмов стимулирования экономической активности мной, и теми, что изложены в Стратегии социально-экономического развития Еврейской автономной области, разрабатываемой по заказу правительства области Санкт-Петербургским филиалом Высшей школы экономики (ВШЭ).

В их стандартный перечень финансово-экономического механизма входит улучшение инвестиционного климата, стимулирование развития малого и среднего бизнеса, повышение эффективности управления имуществом.

Далее, Стратегия предполагает: «оказание государственной поддержки реализации инвестиционных проектов в приоритетных сферах экономики (субсидирование за счет средств бюджета части банковской процентной ставки по кредитам, налога на имущество, налога на прибыль организаций, предоставление бюджетных ассигнований), а также планируется расширение мер господдержки (субсидирование инвестору-лизингополучателю части лизинговых платежей, части затрат на приобретение оборудования, части затрат по выполнению работ, связанных с подключением к сетям инженерно-технического обеспечения и другие)».

В какой степени предлагаемые механизмы уменьшают расходы производителя, пожелавшего открыть предприятие не в Москве или соседнем Китае, а в Еврейской области?

## КПРФ ЕАО

Автор: redaktor2 18.03.2016 00:00 -

Нет продаж – нет бизнеса. А продажи у нас будут тогда, когда мы сможем предложить самую низкую цену. Она возможна только при низких издержках.

Сравнительный анализ двух представленных подходов прошу направлять на электронный адрес: <a href="mailto:lazarev@duma.gov.ru">lazarev@duma.gov.ru</a>. При наличии отзывов, продолжу обсуждение этой темы.

К.А. Лазарев, депутат Госдумы (фракция КПРФ)